



You decide where you will go.

Das Wichtigste über uns

- Als mittelständische Beratung mit 6 Standorten in München und der Welt helfen wir unseren Kund:innen dabei, digital, agil und vernetzt zu arbeiten.
- Unsere Arbeitsphilosophie in vier Worten? Freude, Fairness und fantastische Ergebnisse. Unser Anspruch ist Exzellenz ohne Kompromisse, dafür mit einem wertschätzenden Miteinander.
- 150 Kolleg:innen mit internationalem Background sorgen für frischen Wind und ein vielschichtiges Umfeld. Charakterköpfe willkommen!

Manager (m/w/d) Pharma



Munich



Full-time employee

Du erkennst den revolutionären Einfluss, den IT-Transformationsprozesse auf die Pharmaindustrie haben können, und wie durch die Integration innovativer Lösungen langfristiger Mehrwert generiert werden kann. Als (Senior) Manager:in hast Du die Chance das Themengebiet Pharma und die entsprechenden Kundenbeziehungen in unserer Unternehmensorganisation aufzubauen. Gemeinsam mit Deinem Team entwickelst Du wegweisende Lösungen, welche exakt auf die Bedürfnisse der Pharma-Kunden abgestimmt sind.

Wie Du Impact bewirkst

- Du verantwortest den Auf- und Ausbau unseres Wirkungskreises in der Pharma-Branche, indem Du neue Kunden durch innovative und maßgeschneiderte Lösungen überzeugst und durch wertige Dienstleistungen neue Geschäftsmöglichkeiten identifizierst
- Durch dein fundiertes Wissen über die ICH Guidelines stellst Du die Einhaltung der pharmazeutischen Standards und Qualität in unseren Projekten sicher

Was Dich auszeichnet

- Du hast bereits mehrjährige Berufserfahrung in der Pharma-Branche, vorzugsweise im Beratungs-Kontext, und hast ein belastbares Netzwerk an Kunden und Kontakten
- Du bringst Kenntnisse über die Guidelines der ICH mit und hast idealerweise Erfahrung mit Trusted Information Security Assessment Exchange (TISAX) oder auch im Bereich der Good Practice (GxP) Richtlinien
- Du verfügst über Erfahrungen in mindestens einem

- Du entwickelst und implementierst Strategien, die Kunden im Pharma-Sektor neue Perspektiven eröffnen und uns die Möglichkeit eines wertschöpfenden Beratungsangebots bieten
 - Mit Deinen Erfahrungen und Erfolgen im Business Development und Sales entwickelst Du strategische und langfristige Partnerschaften sowie neue Kundenbeziehungen
 - Du führst den Aufbau unserer Fachlichkeit im Pharma-Bereich zum Erfolg, in dem Du Projektmanagement, Vertrieb und Dein Wissen zusammenbringst und dafür nutzt Dein Team zu enablen
- der folgenden Bereiche:
- Projekte im Kontext Quality Control, Assurance, Security oder Management
 - Regulatory Affairs
 - Digitalisierungsprojekte mit IT- und Projektmanagement-Bezug
- Durch Deine Erfahrungen im Sales, Business Development und der Lead-Generierung verfügst Du über ein breites Netzwerk und bringst eine nachweisbare Erfolgsbilanz im Aufbau neuer Geschäftsfelder und im Closing von Deals mit
 - Deine ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten in verhandlungssicherem Deutsch haben Dir bereits geholfen, Teams aufzubauen und zu leiten, außerdem bist Du bereit unsere Expansion in den Pharma-Bereich von der Strategieentwicklung bis zur Umsetzung zum Erfolg zu führen

Das gibt es on top

- Ein Fellow (Yellow), der Dich in den ersten Wochen bei uns unterstützt
- Mentor:in für Karriereentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Optionen, gleichzeitig schätzen wir die persönliche Präsenz im Büro
- Arbeitsplatz in unserem Büro mit Blick über den Olympiapark in München inklusive Essenzuschuss
- Unterstützung Deiner Karriere mit 4.000 € Fortbildungsbudget pro Jahr
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Firmenfitness mit Fahrrad-Leasing, EGYM Wellpass, Online-Training sowie Health Programme
- Möglichkeiten für Auszeiten wie bspw. Sabbatical
- Kisten-Pack-Bonus wenn Du für den Job bei uns umziehst
- Kostenlose Parkplätze

Erfahre noch mehr über uns: www.ventum-consulting.com

Wie geht's weiter?

- Du hast noch Fragen? Wir stehen Dir gerne Rede und Antwort. Schreib uns einfach eine Mail an [work@ventum.de!](mailto:work@ventum.de)
- Du bist bereit für die Bewerbung? Dafür musst Du Dir bei uns kein Bein ausreißen: Lebenslauf hochladen oder Xing-Profil angeben. Relevante Zeugnisse und Gehaltsvorstellung mitschicken. Fertig. Das Anschreiben sparen wir uns!

[Jetzt bewerben](#)

Diverse for best results: Ventum Consulting steht für Chancengleichheit und Vielfalt. Wir wertschätzen alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft und weiteren individuellen Merkmalen.