



You decide where you will go.

Das Wichtigste über uns

- Als mittelständische Beratung mit 6 Standorten in München und der Welt helfen wir unseren Kund:innen dabei, digital, agil und vernetzt zu arbeiten.
- Unsere Arbeitsphilosophie in vier Worten? Freude, Fairness und fantastische Ergebnisse. Unser Anspruch ist Exzellenz ohne Kompromisse, dafür mit einem wertschätzenden Miteinander.
- 150 Kolleg:innen mit internationalem Background sorgen für frischen Wind und ein vielschichtiges Umfeld. Charakterköpfe willkommen!

Manager (m/w/d) Pharma



Munich



Full-time employee

Du erkennst den revolutionären Einfluss, den IT-Transformationsprozesse auf die Pharmaindustrie haben können, und wie durch die Integration innovativer Lösungen langfristiger Mehrwert generiert werden kann. Als (Senior) Manager:in hast Du die Chance das Themengebiet Pharma und die entsprechenden Kundenbeziehungen in unserer Unternehmensorganisation aufzubauen. Gemeinsam mit Deinem Team entwickelst Du wegweisende Lösungen, welche exakt auf die Bedürfnisse der Pharma-Kunden abgestimmt sind.

Wie Du Impact bewirkst

- Du verantwortest den Auf- und Ausbau unseres Wirkungskreises in der Pharma-Branche, indem Du neue Kunden durch innovative und maßgeschneiderte Lösungen überzeugst und durch wertige Dienstleistungen neue Geschäftsmöglichkeiten identifizierst
- Durch dein fundiertes Wissen über die ICH Guidelines stellst Du die Einhaltung der pharmazeutischen Standards und Qualität in unseren Projekten sicher

Was Dich auszeichnet

- Du hast bereits mehrjährige Berufserfahrung in der Pharma-Branche, vorzugsweise im Beratungs-Kontext, und hast ein belastbares Netzwerk an Kunden und Kontakten
- Du bringst Kenntnisse über die Guidelines der ICH mit und hast idealerweise Erfahrung mit Trusted Information Security Assessment Exchange (TISAX) oder auch im Bereich der Good Practice (GxP) Richtlinien
- Du verfügst über Erfahrungen in mindestens einem

- Du entwickelst und implementierst Strategien, die Kunden im Pharma-Sektor neue Perspektiven eröffnen und uns die Möglichkeit eines wertschöpfenden Beratungsangebots bieten
- Mit Deinen Erfahrungen und Erfolgen im Business Development und Sales entwickelst Du strategische und langfristige Partnerschaften sowie neue Kundenbeziehungen
- Du führst den Aufbau unserer Fachlichkeit im Pharma-Bereich zum Erfolg, in dem Du Projektmanagement, Vertrieb und Dein Wissen zusammenbringst und dafür nutzt Dein Team zu enablen

der folgenden Bereiche:

- Projekte im Kontext Quality Controll, Assurance, Security oder Management
- Regulatory Affairs
- Digitalisierungsprojekte mit IT- und Projektmanagement-Bezug
- Durch Deine Erfahrungen im Sales, Business Development und der Lead-Generierung verfügst Du über ein breites Netzwerk und bringst eine nachweisbare Erfolgsbilanz im Aufbau neuer Geschäftsfelder und im Closing von Deals mit
- Deine ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten in verhandlungssicherem Deutsch haben Dir bereits geholfen, Teams aufzubauen und zu leiten, außerdem bist Du bereit unsere Expansion in den Pharma-Bereich von der Strategieentwicklung bis zur Umsetzung zum Erfolg zu führen

Das gibt es on top

- Ein Fellow (oder wie wir es nennen: Vellow), der Dir in Deinen ersten Wochen bei uns zur Seite steht.
- Einen erfahrenen Counselor aus unserem Team, der Dich langfristig bei Deiner Karriere passend zu deiner Lebensplanung begleitet.
- Einen Kisten-Pack-Bonus, wenn Du für uns umziehst.
- Wenn Du möchtest: Einen Arbeitsplatz in unserem neuen Büro mit Blick über den Olympiapark in München inkl. Themenrestaurants und Essenszuschuss. Wir sind aber auch offen für alternative Arbeitsmodelle wie Remote-Work.
- Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis. Wir zählen darauf, dass Du da bist, wenn es nötig ist. Dafür sind wir flexibel, wenn Du mal nachmittags wegmusst. Generell gilt: Ergebnisse vor Stunden.
- Deine Karriere unterstützen wir mit 4.000 € Fortbildungsbudget, Fortbildungstagen, Coaching und dem Programm Career@Ventum.
- Viel, viel Gestaltungsspielraum für Deine eigenen Ideen und Visionen. Oder auch mal ein Sabbatical. Schließlich bist Du dann am kreativsten und produktivsten, wenn Du glücklich bist.
- Natürlich bieten wir dir auch kostenlose Parkplätze. Du kommst mit dem Rad? Dann nutze unser Jobrad-Modell für Arbeit und Freizeit. Neben einem Zuschuss übernehmen wir die Versicherung und die Wartung.

Erfahre noch mehr über uns: www.ventum-consulting.com

Wie geht's weiter?

- Du hast noch Fragen? Wir stehen Dir gerne Rede und Antwort. Schreib uns einfach eine Mail an work@ventum.de!
- Du bist bereit für die Bewerbung? Dafür musst Du Dir bei uns kein Bein ausreißen: Lebenslauf hochladen oder Xing-Profil angeben. Relevante Zeugnisse und Gehaltsvorstellung mitschicken. Fertig. Das Anschreiben sparen wir uns!

Jetzt bewerben

Diverse for best results: Ventum Consulting steht für Chancengleichheit und Vielfalt. Wir wertschätzen alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft und weiteren individuellen Merkmalen.