



You decide where you will go.

Das Wichtigste über uns

- Als mittelständische Beratung mit 6 Standorten in München und der Welt helfen wir unseren Kund:innen dabei, digital, agil und vernetzt zu arbeiten.
- Unsere Arbeitsphilosophie in vier Worten? Freude, Fairness und fantastische Ergebnisse. Unser Anspruch ist Exzellenz ohne Kompromisse, dafür mit einem wertschätzenden Miteinander.
- 150 Kolleg:innen mit internationalem Background sorgen für frischen Wind und ein vielschichtiges Umfeld. Charakterköpfe willkommen!

Growth Manager Business & IT Transformation (m/w/d)



Munich



Full-time employee

Als Growth Manager (m/w/d) treibst Du die Geschäftsentwicklung im Bereich Business & IT Transformation voran, in dem Du neue Markt- und Geschäftsmöglichkeiten identifizierst, eigeninitiativ verfolgst und verwandelst in nachhaltige Kunden- und Partnerbeziehungen. Mit Gespür für Trends, klarer Kommunikation und strategischem Blick bringst Du Deine Fähigkeiten und Dein Netzwerk gezielt ein. Im Bereich Business & IT Transformation bist Du nah dran was die Kunden gerade bewegt von einer durchgängigen datengetriebenen Strategie über die Operationalisierung in Transformationsvorhaben bisher zur Change Begleitung.

Wie Du Impact bewirkst

- Du identifizierst Marktopportunitäten und übernimmst zugleich aktiv die Gewinnung neuer Kunden, indem Du gezielt den Bedarf für Transformations- und Digitalisierungsprojekte adressierst
- Du entwickelst passgenaue Lösungskonzepte zur Umsetzung organisationaler Veränderungsvorhaben, deckst Optimierungs- und Digitalisierungspotenziale auf und gestaltest dabei

Was Dich auszeichnet

- Du bringst mindestens fünf Jahre Erfahrung im Consulting mit und kannst dabei fundierte Expertise in einem unserer Schwerpunkte vorweisen, wie Aufbau von datengetriebenen Organisationen, Post Merger Integration für IT und Prozesse, organisationale Transformation, Organisationsentwicklung oder Business Agilität

von der Strategie mit zur Operationalisierung

- Du konzipierst, planst und führst Trainings sowie Workshops durch, sowohl als Teil der Projektumsetzung als auch im Rahmen von Akquise-Maßnahmen, um potenziellen Kunden den Mehrwert moderner Change- und Datenstrategie aufzuzeigen
- Durch Dein Kommunikationstalent förderst Du eine effiziente und nachhaltige Zusammenarbeit in Projekt- und Kunden-Teams, was Dir hilft, Vertrauen aufzubauen und Folgeaufträge zu generieren

- Du hast das Ohr am Markt, entwickelst und platzierst neue Serviceprodukte und bringst nachweisliche Erfahrung in Kundenakquise und Account-Entwicklung mit, idealerweise inklusive eigener Umsatz- oder Account-Verantwortung
- Durch Dein Business- und IT-Verständnis kannst Du komplexe Sachverhalte schnell durchdringen und gemeinsam mit Stakeholdern passgenaue Lösungs- und Angebotskonzepte entwickeln
- Deine Flexibilität, Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise helfen Dir, in einem dynamischen Umfeld Chancen proaktiv zu identifizieren, Pipeline aufzubauen und Beziehungen nachhaltig weiterzuentwickeln
- Du überzeugst durch ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, agierst sicher im Stakeholder-Management bis hin zum C-Level und kannst verhandlungssicher auf Deutsch sowie in Englisch kommunizieren
- Mit Deiner Erfahrung in der Teamführung wendest Du gezielt Instrumente an, um die Motivation zu fördern und eine leistungsstarke, positive Arbeitskultur zu etablieren

Das gibt es on top

- Ein Fellow (Vellow), der Dich in den ersten Wochen bei uns unterstützt
- Mentor:in für Karriereentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Optionen, gleichzeitig schätzen wir die persönliche Präsenz im Büro
- Arbeitsplatz in unserem Büro mit Blick über den Olympiapark in München inklusive Essenszuschuss
- Unterstützung Deiner Karriere mit 4.000 € Fortbildungsbudget pro Jahr
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Firmenfitness mit Fahrrad-Leasing, EGYM Wellpass, Online-Training sowie Health Programme
- Möglichkeiten für Auszeiten wie bspw. Sabbatical
- Kisten-Pack-Bonus wenn Du für den Job bei uns umziehst
- Kostenlose Parkplätze

Erfahre noch mehr über uns: www.ventum-consulting.com

Wie geht's weiter?

- Du hast noch Fragen? Wir stehen Dir gerne Rede und Antwort. Schreib uns einfach eine Mail an work@ventum.de!
- Du bist bereit für die Bewerbung? Dafür musst Du Dir bei uns kein Bein ausreißen: Lebenslauf hochladen oder Xing-Profil angeben. Relevante Zeugnisse und Gehaltsvorstellung mitschicken. Fertig. Das Anschreiben sparen wir uns!

Jetzt bewerben

Diverse for best results: Venum Consulting steht für Chancengleichheit und Vielfalt. Wir wertschätzen alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft und weiteren individuellen Merkmalen.