



You decide where you will go.

Das Wichtigste über uns

- Als mittelständische Beratung mit 6 Standorten in München und der Welt helfen wir unseren Kund:innen dabei, digital, agil und vernetzt zu arbeiten.
- Unsere Arbeitsphilosophie in vier Worten? Freude, Fairness und fantastische Ergebnisse. Unser Anspruch ist Exzellenz ohne Kompromisse, dafür mit einem wertschätzenden Miteinander.
- 150 Kolleg:innen mit internationalem Background sorgen für frischen Wind und ein vielschichtiges Umfeld. Charakterköpfe willkommen!

Manager (m/w/d) MedTech



Munich



Full-time employee

Als (Senior) Manager:in mit Schwerpunkt MedTech erkennst Du die entscheidende Rolle, welche technologische Innovationen im Gesundheitssektor spielen. Bei uns hast Du die Möglichkeit, zu etablieren und langfristig gewinnbringend auszubauen. Du treibst den strategischen Ausbau von Kundenbeziehungen voran und entwickelst transformative Lösungen, die den Bedürfnissen unserer Kunden gerecht werden.

Wie Du Impact bewirkst

- Durch innovative Ansätze und die Identifikation von Geschäftsmöglichkeiten treibst Du unsere Expansion in der MedTech-Branche voran und demonstrierst neuen Kunden durch maßgeschneiderte Lösungen den Mehrwert unserer Dienstleistungen
- Du sicherst die Konformität und Qualität mit Deinem umfassenden Wissen über die ISO9001 und ISO13485 sowie Deine Erfahrung mit Medical Devices Regulation (MDR) und In Vitro Diagnostics Regulation (IVDR)
- Du nutzt Deine Kenntnisse in der European Database

Was Dich auszeichnet

- Du hast bereits mehrjährige Berufserfahrung in der MedTech-Branche, vorzugsweise im Beratungs-Kontext und ein belastbares Netzwerk an Kunden und Kontakten
- Du kennst Dich mit ISO9001 und ISO 13485 sowie mit MDR und IVDR aus und hast Erfahrungen im Umgang mit EUDAMED
- Durch Deine Erfahrungen im Sales, Business Development und der Lead-Generierung verfügst Du über ein breites Netzwerk und bringst eine nachweisbare Erfolgsbilanz im Aufbau neuer

on Medical Devices (EUDAMED), um die regulatorischen Anforderungen zu erfüllen und unsere Kunden dabei zu unterstützen, unsere Lösungen sicher und effektiv umzusetzen

- Deine Leidenschaft für Business Development und Sales ermöglicht es Dir, strategische Partnerschaften und neue Kundenbeziehungen zu entwickeln und langfristig auszubauen
- Du bringst Fachlichkeit, Vertrieb und Projektmanagement zusammen und führst damit Dein Team zu neuen Erfolgen im MedTech-Bereich

Geschäftsfelder und im Closing von Deals mit

- Du hast idealerweise Know-How im Bereich Model-Based-Systems-Engineering (MBSE) und Product-Lifecycle-Management (PLM), welches Du bereits in spezifischen MedTech-Projekten einsetzen konntest
- Deine ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten in verhandlungssicherem Deutsch haben Dir in der Vergangenheit bereits geholfen Teams aufzubauen und zu leiten, außerdem bist Du bereit unsere Expansion in den MedTech Bereich von der Strategieentwicklung bis zur Umsetzung zum Erfolg zu führen

Das gibt es on top

- Ein Fellow (oder wie wir es nennen: Vellow), der Dir in Deinen ersten Wochen bei uns zur Seite steht.
- Einen erfahrenen Counselor aus unserem Team, der Dich langfristig bei Deiner Karriere passend zu deiner Lebensplanung begleitet.
- Einen Kisten-Pack-Bonus, wenn Du für uns umziehst.
- Wenn Du möchtest: Einen Arbeitsplatz in unserem neuen Büro mit Blick über den Olympiapark in München inkl. Themenrestaurants und Essenszuschuss. Wir sind aber auch offen für alternative Arbeitsmodelle wie Remote-Work.
- Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis. Wir zählen darauf, dass Du da bist, wenn es nötig ist. Dafür sind wir flexibel, wenn Du mal nachmittags wegmusst. Generell gilt: Ergebnisse vor Stunden.
- Deine Karriere unterstützen wir mit 4.000 € Fortbildungsbudget, Fortbildungstagen, Coaching und dem Programm Career@Ventum.
- Viel, viel Gestaltungsspielraum für Deine eigenen Ideen und Visionen. Oder auch mal ein Sabbatical. Schließlich bist Du dann am kreativsten und produktivsten, wenn Du glücklich bist.
- Natürlich bieten wir dir auch kostenlose Parkplätze. Du kommst mit dem Rad? Dann nutze unser Jobrad-Modell für Arbeit und Freizeit. Neben einem Zuschuss übernehmen wir die Versicherung und die Wartung.

Erfahre noch mehr über uns: www.ventum-consulting.com

Wie geht's weiter?

- Du hast noch Fragen? Wir stehen Dir gerne Rede und Antwort. Schreib uns einfach eine Mail an work@ventum.de!
- Du bist bereit für die Bewerbung? Dafür musst Du Dir bei uns kein Bein ausreißen: Lebenslauf hochladen oder Xing-Profil angeben. Relevante Zeugnisse und Gehaltsvorstellung mitschicken. Fertig. Das Anschreiben sparen wir uns!

Jetzt bewerben

Diverse for best results: Ventum Consulting steht für Chancengleichheit und Vielfalt. Wir wertschätzen alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft und weiteren individuellen Merkmalen.