



You decide where you will go.

Das Wichtigste über uns

- Als mittelständische Beratung mit 6 Standorten in München und der Welt helfen wir unseren Kund:innen dabei, digital, agil und vernetzt zu arbeiten.
- Unsere Arbeitsphilosophie in vier Worten? Freude, Fairness und fantastische Ergebnisse. Unser Anspruch ist Exzellenz ohne Kompromisse, dafür mit einem wertschätzenden Miteinander.
- 150 Kolleg:innen mit internationalem Background sorgen für frischen Wind und ein vielschichtiges Umfeld. Charakterköpfe willkommen!

## Manager (m/w/d) MedTech



Munich



Full-time employee

Als (Senior) Manager:in mit Schwerpunkt MedTech erkennst Du die entscheidende Rolle, welche technologische Innovationen im Gesundheitssektor spielen. Bei uns hast Du die Möglichkeit, zu etablieren und langfristig gewinnbringend auszubauen. Du treibst den strategischen Ausbau von Kundenbeziehungen voran und entwickelst transformative Lösungen, die den Bedürfnissen unserer Kunden gerecht werden.

### Wie Du Impact bewirkst

- Durch innovative Ansätze und die Identifikation von Geschäftsmöglichkeiten treibst Du unsere Expansion in der MedTech-Branche voran und demonstrierst neuen Kunden durch maßgeschneiderte Lösungen den Mehrwert unserer Dienstleistungen
- Du sicherst die Konformität und Qualität mit Deinem umfassenden Wissen über die ISO9001 und ISO13485 sowie Deine Erfahrung mit Medical Devices Regulation (MDR) und In Vitro Diagnostics Regulation (IVDR)
- Du nutzt Deine Kenntnisse in der European Database

### Was Dich auszeichnet

- Du hast bereits mehrjährige Berufserfahrung in der MedTech-Branche, vorzugsweise im Beratungs-Kontext und ein belastbares Netzwerk an Kunden und Kontakten
- Du kennst Dich mit ISO9001 und ISO 13485 sowie mit MDR und IVDR aus und hast Erfahrungen im Umgang mit EUDAMED
- Durch Deine Erfahrungen im Sales, Business Development und der Lead-Generierung verfügst Du über ein breites Netzwerk und bringst eine nachweisbare Erfolgsbilanz im Aufbau neuer

on Medical Devices (EUDAMED), um die regulatorischen Anforderungen zu erfüllen und unsere Kunden dabei zu unterstützen, unsere Lösungen sicher und effektiv umzusetzen

- Deine Leidenschaft für Business Development und Sales ermöglicht es Dir, strategische Partnerschaften und neue Kundenbeziehungen zu entwickeln und langfristig auszubauen
- Du bringst Fachlichkeit, Vertrieb und Projektmanagement zusammen und führst damit Dein Team zu neuen Erfolgen im MedTech-Bereich

Geschäftsfelder und im Closing von Deals mit

- Du hast idealerweise Know-How im Bereich Model-Based-Systems-Engineering (MBSE) und Product-Lifecycle-Management (PLM), welches Du bereits in spezifischen MedTech-Projekten einsetzen konntest
- Deine ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten in verhandlungssicherem Deutsch haben Dir in der Vergangenheit bereits geholfen Teams aufzubauen und zu leiten, außerdem bist Du bereit unsere Expansion in den MedTech Bereich von der Strategieentwicklung bis zur Umsetzung zum Erfolg zu führen

## Das gibt es on top



- Ein Fellow (Vellow), der Dich in den ersten Wochen bei uns unterstützt
- Mentor:in für Karriereentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Optionen, gleichzeitig schätzen wir die persönliche Präsenz im Büro
- Arbeitsplatz in unserem Büro mit Blick über den Olympiapark in München inklusive Essenszuschuss
- Unterstützung Deiner Karriere mit 4.000 € Fortbildungsbudget pro Jahr
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Firmenfitness mit Fahrrad-Leasing, EGYM Wellpass, Online-Training sowie Health Programme
- Möglichkeiten für Auszeiten wie bspw. Sabbatical
- Kisten-Pack-Bonus wenn Du für den Job bei uns umziehst
- Kostenlose Parkplätze

Erfahre noch mehr über uns: [www.ventum-consulting.com](http://www.ventum-consulting.com)

## Wie geht's weiter?



- Du hast noch Fragen? Wir stehen Dir gerne Rede und Antwort. Schreib uns einfach eine Mail an [work@ventum.de](mailto:work@ventum.de)!
- Du bist bereit für die Bewerbung? Dafür musst Du Dir bei uns kein Bein ausreißen: Lebenslauf hochladen oder Xing-Profil angeben. Relevante Zeugnisse und Gehaltsvorstellung mitschicken. Fertig. Das Anschreiben sparen wir uns!

Jetzt bewerben

---

Diverse for best results: Venum Consulting steht für Chancengleichheit und Vielfalt. Wir wertschätzen alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft und weiteren individuellen Merkmalen.