You decide where you will go.

Was uns ausmacht

- Mit fast 20 Jahren gesammelter Expertise und Best Practices bereiten wir Unternehmen mit wegweisenden Lösungen in den Bereichen neue Technologien, Unternehmensorganisation und Produktentwicklung auf die kommende Ära vor.
- Unser Anspruch: Exzellenz ohne Kompromisse, dafür mit einem wertschätzenden Miteinander. Gemeinsam schaffen wir nachhaltige Ergebnisse, die Kundenerwartungen übertreffen.
- Über 170 Kolleg:innen an 5 Standorten in München und der Welt arbeiten in einem vielschichtigen Umfeld an den drängendsten und komplexesten Fragestellungen von Morgen – von der Strategie bis zur Umsetzung.

Business Development Specialist (m/w/d)

Munich Full-time employee

In dieser Rolle bist Du die entscheidende Person, um das Business Development bei Ventum Consulting auf das nächste Level zu bringen. Als Partner:in für die Entscheidungsebene unserer potenziellen Kunden identifizierst Du die vorhandenen Needs und präsentierst, mit Deinem Verständnis für unsere Beratungsdienstleistungen, Lösungen deren Mehrwert überzeugen.

Außerdem hast Du bei uns die Chance das Thema Business Development zu gestalten und weiterzuentwickeln! Denn dafür brauchen wir Dich und Deine Erfahrung, mit welcher Du Deine eigenen Ideen umsetzen und neue, mutige Vertriebswege testen kannst.

Wie Du Impact bewirkst

- Du identifizierst und akquirierst neue Kunden, indem Du durch das passende Angebot aus unserem Leistungsportfolio überzeugst und begeisterst
- Mit der Entwicklung und Umsetzung von Business Development Strategien trägst Du die Verantwortung für die Erschließung neuer, für Ventum Consulting relevanter Märkte und Geschäftsfelder
- Durch Cold Calls oder andere, von Dir etablierten Vertriebswegen, baust Du erfolgreich nachhaltige

Was Dich auszeichnet

- Du hast bereits erste bis mehrjährige Erfahrungen im Business Development im IT- oder Consulting-Umfeld sowie ein abgeschlossenes Studium
- Dich begeistert es komplexe Organisations- und Entscheidungsstrukturen zu durchdringen und an der richtigen Stelle den Need für unsere Lösungen zu identifizieren
- Du bist authentisch und weißt wie Du den richtigen Personen auf Entscheidungsebene verbindlich

Partnerschaften auf

- Gemeinsam mit Deinen Kolleg:innen aus dem Marketing- und Consulting-Team generierst Du erfolgreiche Leads
- Du identifizierst zukunftsweisende Leuchtturmprojekte bei unseren Pilotkunden und steuerst konkrete Anwendungs-Cases, um diese nachhaltig in unserem Portfolio zu etablieren

begegnest und sie durch das passende Angebot aus unserem Portfolio überzeugst

- Deine Affinität im Engineering-, IT- oder Agile-Umfeld hilft Dir dabei, anspruchsvolle Sachverhalte schnell zu erfassen und diese strukturiert darzustellen und auf den Punkt zu bringen
- Für Dich sind hohe Eigenmotivation sowie hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in verhandlungssicherem Deutsch und Englisch selbstverständlich

Das gibt es on top

- Ein Fellow (oder wie wir es nennen: Vellow), der Dir in Deinen ersten Wochen bei uns zur Seite steht.
- Einen erfahrenen Counselor aus unserem Team, der Dich langfristig bei Deiner Karriere passend zu deiner Lebensplanung begleitet.
- Einen Kisten-Pack-Bonus, wenn Du für uns umziehst.
- Wenn Du möchtest: Einen Arbeitsplatz in unserem neuen Büro mit Blick über den Olympiapark in München inkl. Themenrestaurants und Essenszuschuss. Wir sind aber auch offen für alternative Arbeitsmodelle wie Remote-Work.
- Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis. Wir zählen darauf, dass Du da bist, wenn es nötig ist. Dafür sind wir flexibel, wenn Du mal nachmittags wegmusst. Generell gilt: Ergebnisse vor Stunden.
- Deine Karriere unterstützen wir mit 4.000 € Fortbildungsbudget, Fortbildungstagen, Coaching und dem Programm Career@Ventum.
- Viel, viel Gestaltungsspielraum für Deine eigenen Ideen und Visionen. Oder auch mal ein Sabbatical. Schließlich bist Du dann am kreativsten und produktivsten, wenn Du glücklich bist.
- Natürlich bieten wir dir auch kostenlose Parkplätze. Du kommst mit dem Rad? Dann nutze unser Jobrad-Modell für Arbeit und Freizeit. Neben einem Zuschuss übernehmen wir die Versicherung und die Wartung.

Erfahre noch mehr über uns: www.ventum-consulting.com

Wie geht’s weiter?

- Du hast noch Fragen? Wir stehen Dir gerne Rede und Antwort. Schreib uns einfach eine Mail an work@ventum.de!
- Du bist bereit für die Bewerbung? Dafür musst Du Dir bei uns kein Bein ausreißen: Lebenslauf hochladen oder Xing-Profil angeben. Relevante Zeugnisse und Gehaltsvorstellung mitschicken. Fertig. Das Anschreiben sparen wir uns!

Jetzt bewerben

Diverse for best results: Ventum Consulting steht für Chancengleichheit und Vielfalt. Wir wertschätzen alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft und weiteren individuellen Merkmalen.